



# 潤銀資訊

主办 | 珠海华润银行股份有限公司

## 佛山分行大沥支行正式开业

9月14日上午，佛山分行第十家支行——大沥支行在佛山大沥镇广佛智城开门迎客，来自中国人民银行佛山南海支行、南海区金融办、大沥镇政府等单位相关负责人、佛山分行员工、客户代表齐聚一堂，共同见证佛山分行大沥支行启航。

开业庆典在气势磅礴的“旗鼓相当”表演中拉开序幕，热情四射的表演吸引了周边众多客户前来，在观看表演之余，客户还纷纷向理财经理咨询银行金融产品信息，现场气氛热烈。

开业典礼首先由佛山分行行长冷静致辞，她感谢社会各界一直以来的帮助，并表示将坚持传承华润集团红色基因，坚持“防风险、强合规、争创新、促转型”的经营基调，落实“聚焦湾区”的战略布局，积极响应政府号召，主动融入佛山发展战略，服务实

体经济、支持制造业，支持绿色金融，坚持服务佛山本土企业和社区居民，不断发展壮大，助力粤港澳大湾区腾飞发展。当天，嘉宾代表共同为支行开业启动剪彩和揭牌。活动现场，锣鼓喧天，舞狮呈祥，醒狮表演吸引了周边众多居民前来，现场气氛热烈。

华彩绽放，润泽沥城。下一阶段，大沥支行将坚持深耕佛山本土市场，深入大沥镇，服务群众，助力实体，推动分行高质量稳健发展。

(佛山分行 莫金凤)



## 惠州分行东平社区支行、演达社区支行相继开业

为进一步优化分行网点布局，契合市场需求，在监管部门和总行的大力支持下，9月18日和9月26日上午，惠州分行东平社区支行和演达社区支行相继开业。

9月18日，东平社区支行正式开业，分行班子成员、东平社区支行全体员工以及重点客户代表、分行各部门负责人出席了开业仪式。

开业现场，分行行长助理张乔岳为开业致辞，他表示，东平社区支行是我行贯彻落实普惠金融政策、服务基础民生的务实之举，希望支行充分发挥特色优势，以全新的姿态和全新的形象，加强与周边社区的互动，扎根社区、服务社区，进一步打响智慧金融、融惠民生的华润银行社区金融服务品牌。在五彩缤纷的礼花、响亮的礼炮声中，分行行长吴亦冰等班子成员和客户代表共同为支行开业剪彩，标志着东平社区支行开始了新的征程。

本次开业活动收获了支行所在社区东平半岛以及附近社区居民的热烈响应，到场祝贺的新老客户络绎不绝。工作人员积极为大家详细介绍我行“可看、可触、可感”的智能金融服务和各类金融产品，现场气氛热烈。

9月26日上午，演达社区支行正式开业，分行班子成员、演达社区支行全体员工以及重点客户代表、分行各部门负责人出席了开业仪式。

开业现场，分行行长助理张乔岳向长期以来支持华润银行惠州分行发

展的社会各界和客户朋友表示感谢，并要求演达社区支行努力为客户提供更智能、更专业、更贴心的金融服务。分行行长吴亦冰等班子成员和客户代表共同为支行开业剪彩揭牌，演达社区支行正式扬帆启航。

演达社区支行地处惠州市惠城区成熟的演达商圈，地理位置优越。在开业前期，支行就通过线上线下相结合的方式，开展微信直播、“开业有礼”等系列预热活动，不少周边客户对支行的开业非常期待。开业当天，前来支行办理业务的客户络绎不绝。演达社区支行按我行智能网点2.0标准建设，配置了功能齐备的智能机具、自助服务区、理财区等区域，网点温馨舒适的装修风格、科技智能化的服务体验得到了来宾们的一致称赞。到场的来宾和客户纷纷表示华润银行的服务很有特色，很智能，以后办理业务更方便了。

目前，惠州分行已设立了八家网点、三家社区支行，东平社区支行、演达社区支行的开业标志着分行在完善网点布局，拓宽服务领域上又迈出了重要的一步。

(惠州分行 严小虹)



## 深圳分行十周年客户答谢音乐会圆满落幕

9月17日，深圳分行在深圳音乐厅举办了“华润银行之夜深圳交响乐团2021-2022音乐季开幕音乐会”，为现场客户及嘉宾带来了一场华丽的音乐盛宴。

音乐会在威尔第谱曲的四幕歌剧《命运之力》中拉开序幕，奇妙的乐章、跌宕起伏的情感、舒展缓慢的弦乐，给听众带来了音乐的饕餮盛宴，现场气氛热烈，掌声雷动。

在深圳分行成立十周年之际，通过举办本次音乐会活动，体现了分行对客户支持的回馈，也向社会各界宣

传了我行品牌，提升了品牌形象。站在新十年的起点上，分行将始终不忘初心，努力创新宣传形式，挖掘潜在客户，做好业务拓展，助力分行健康、快速发展。

(深圳分行 陈丽程)



## 行长宗少俊率队拜访中共广东省委横琴粤澳深度合作区工作委员会副书记聂新平

9月24日上午，行长宗少俊在总行公司业务总监陈建军、横琴分行行长高文峰的陪同下，拜访了中共广东省委横琴粤澳深度合作区工作委员会（下称“省委横琴工委”）副书记、广东省人民政府横琴粤澳深度合作区工作办公室（下称“省政府横琴办”）主任聂新平，双方就银政合作进行了深入交流。

聂新平对宗少俊一行的到访表示热烈的欢迎。首先，聂新平就中共中央、国务院印发《横琴粤澳深度合作区建设总体方案》进行了介绍。聂新平指出，横琴设立省委、省政府派出机构，是省委、省政府落实习近平总书记、党中央关于横琴开发建设战略部署重要的具体举措，珠海华润银行作为第一家来访的银行业机构，充分体现了华润银行对国家政策的战略敏感性和高度的政治判断力。未来，省委横琴工委、省政府横琴办期望能够携手华润银行，共同对照“横琴方案”的要求，在金融领域开展全方位的合作，共同服务横琴粤澳深度合作区、促进横琴粤澳深度合作区的经济社会发展。

宗少俊对横琴粤澳深度合作区管理机构成立之际，华润银行衷心希望与省委横琴工委、

省政府横琴办在战略投资、跨境金融服务如QDII额度、FT账户、NRA账户以及衍生品资质、B类主承资质、理财子公司、基金托管、财政国库业务等广泛的金融业务领域加强合作，华润银行将举全行之力，在粤澳共商共建共管共享新体制之下，通过结合绿色金融和科技金融，全面服务横琴粤澳深度合作区，实现共同发展，互利共赢。

本次拜访，体现了我行作为央企银行的政治站位，突出彰显了我行作为湾区银行所具备的战略前瞻性，也是实现我行“十四五规划”的关键之举，为我行未来与横琴粤澳深度合作区的深度合作奠定了基础，密切了我行与横琴粤澳深度合作区的银政关系。

(总行机构业务部 袁国生)



## 行长宗少俊率队拜访国家税务总局珠海市税务局党委书记、局长李政科

9月24日下午，行长宗少俊在总行副行长徐望华、总行公司业务总监陈建军、总行计划财务部总经理吴宏辉、总行机构业务部相关人员的陪同下，拜访了国家税务总局珠海市税务局党委书记、局长李政科。

宗少俊对珠海市税务局一直以来的支持表示衷心的感谢。宗少俊介绍，我行作为珠海市的一级法人银行，也是珠海市纳税贡献最大的金融机构，历年来一直秉承依法诚信纳税，助力地方经济发展，连续多年被评为纳税信用等级A级纳税人，并获评为珠海市“最美纳税人”企业。宗少俊提出，作为本市一级法人银行，华润银行在本地的业务发展，与市政府、珠海市税务局的紧密合作和大力扶持是分不开的。下一步，希望珠海市税务局能够帮忙推动市政府在财政存款方面给予我行强有力的支持，在银税直联、银税互动等业务方面给予我行更多倾斜，并邀请珠海市税务局到我行开展税务政策宣导和培训、联合党建等相关工作。我行将继续加快发展步伐，与珠海市同进步，共繁荣，努力为珠海市的税收作出更大贡献。

李政科对宗少俊一行的到来表示热烈的欢迎，并对

我行历年未对珠海市做出的税收贡献表示感谢。同时，李政科对我行在支持地方经济、服务小微企业等方面工作均给予了充分肯定。李政科表示，华润银行作为珠海的本土银行，珠海市税务局将全力支持市委、市政府的有关指示，持续优化珠海税收营商环境，助力华润银行在珠海地区的发展更上一个台阶。

本次座谈，进一步密切了珠海市税务局和我行的业务合作关系。双方表示将不断深化合作内容，通过银税互动合作机制，进一步发挥税务部门 and 银行业金融机构的各自优势，共谋发展！

(总行机构业务部 袁国生)



## 我行召开十九大后第三轮内部巡察情况反馈会议

9月22日下午，总行党委十九大后第三轮内部巡察情况反馈会议召开。总行党委书记宗少俊、纪委书记马黎民，巡察组组长、副组长，总行党委办、组织部、纪委办、村镇银行发展部负责人，珠海和深圳分行党委班子及管理团队成员，百色右江华润村镇银行党支部班子及管理团队成员，以及3家被巡察机构辖属党支部、部门及支行的负责人等共90余人分别在主会场及各视频分会场参加了会议，会议由总行党委巡察工作领导小组组长、总行巡察办主任文世良主持。

按照总行党委巡察工作统一部署，8月16日至9月10日，巡察组分别对珠海分行、深圳分行、百色右江华润村镇银行开展了常规巡察。巡察组按照政治巡察要求，对被巡察党组织在贯彻“四个落实”方面进行了“把脉问诊”。巡察期间，巡察组个别谈话103人次，查阅资料19700余份，开展问卷调查并收回692份，发出立行立改通知书12份，发现问题共102个。9月15日，总行党委召开专题会议，听取并审议巡察情况报告，同意巡察组对3家被巡察机构揭示出的问题和整改建议。

会上，总行党委十九大后第三轮内部巡察组组长分别宣读了对3家机构巡察情况的反馈意见。随后，纪委书记马黎民传达了总行党委专题会议的会议精神。希望被巡察党组织认真学习领会，不折不扣抓好贯彻落实。被巡察机构党组织负责人分别作表态发言，表示将切实担负起巡察整改工作“第一责任人”责任，扎实推进整改落实。

最后，党委书记宗少俊就整改工作强调：一是提高政治站位，强化自觉；二是层层压实责任，强化担当；三是形成整改合力，强化成效。希望被巡察机构以这次巡察整改为契机，深刻反思、振奋精神，强化使命意识和政治担当，以开拓创新、精准务实的举措推动我行高质量发展，扎实做好巡察“后半篇文章”。

(总行巡察办公室 陈世琳)



## 中山坦洲社区支行、开发区社区支行迁址开业

9月14日、9月17日，伴随着锣鼓喧天、精彩的舞狮表演，中山坦洲社区支行、开发区社区支行分别在中山坦洲湖居及凯茵新城正式迁址开业，分行行长薛锦辉、副行长田传敬、副行长柴涛、行长助理梁丽华、各管理部门负责人以及应邀的客户齐聚一堂，共同见证这一盛大时刻。

本次两家社区支行迁址是分行根据总行“小银行、大网络”发展战略，推进传统网点向智能化网点转型的重要举措。分行将坦洲和开发区两家社区支行从华润万家店中店搬迁至临街商铺，并对支行的装修标准进行全新升级，整体环境舒适度得到了很大提升，为当地居民提供更完善的金融服务，为客户提供更好的安全性及便利性，同时也更好地支持中山市的镇村经济发展。

分行两家社区支行的迁址开业，吹响了新征程的号角。作为一家扎根粤港澳大湾区核心区域的银行，分行

积极响应政府号召，参与湾区建设，以“助力实业，融惠民生”为使命，积极探索并致力打造成为本地化、特色化的专业银行。

分行行长助理梁丽华在开业致辞中展望，在总行“抓小不放大、批发零售化、场景+科技、零售再批发”的战略引领下，全体员工将继续发扬艰苦创业、自强拼搏、精益求精、追求卓越的华润精神，立足中山本地，坚持服务本土企业和社区居民，实现华润核心价值观，努力成为创业者、创新者、创造者的银行！

(中山分行 郭璋瑾)





## 行长宗少俊视察横琴分行营业部

9月24日上午，行长宗少俊在总行公司业务总监陈建军、横琴分行行长高文峰的陪同下，视察了横琴分行营业部，并对横琴分行业务的发展给出了指导性意见。

宗少俊表示，自去年12月份横琴分行迁址至今，仅10个月时间，横琴已发生了历史性的变革。对横琴分行来说机遇亦是挑战。横琴分行应深入了解相关监管要求，持续关注新政策，多与横琴的港澳金融机构沟通联动，多与同业交流学习，借鉴经验，取长补短，乘借横琴粤澳深度合作区发展的东风扬帆起航，争取在

创新业务、跨境业务及金融市场业务等方面有所突破。

同时，宗少俊对横琴分行营业部员工进行了亲切慰问，并寄语大家提高站位，把握机遇，同心协力为横琴分行的发展作出贡献，谱写时代发展的新篇章。

(珠海分行 林宇波)



## 副行长徐昱华出席珠海市平沙镇现金服务示范区揭牌仪式

9月8日，珠海市平沙镇现金服务示范区正式揭牌，作为现金服务示范网点单位，我行总行副行长徐昱华、运营管理部总经理邵若芬、珠海分行副行长严明红及平沙支行应邀参加揭牌仪式并现场签订乡镇服务中心网格化管理协议。

珠海市平沙镇现金服务示范区作为珠海市首个乡镇现金服务示范区，将从货币发行、现金流通、现金服务三个方面构建以人民银行为主导、银行机构为主力、人民群众为主体的现金循环区域示范区。珠海分行平沙支行将切实发挥现金服务示范网作用，积极落实支持普惠金融发展政策，深入开展“我为群众办实事”，最大化满足群众现金服务需求。

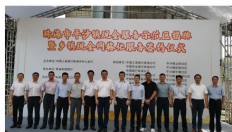
徐昱华、邵若芬、严明红等随后参观了我行乡镇现金服务示范区网点——

平沙支行，对网点示范区建设给出指导意见。

平沙支行目前已配备纸币自助兑换机，开通了零钞、残钞业务优先办理服务，增加了零钞的备付金额，可一次性满足居民商户需求。

现金服务示范区的建设和规范化标准化管理服务模式最大化提升了现金服务水平，满足了广大居民和商户的现金服务需求，得到了广大人民群众的一致好评。

(珠海分行 曹雷斌)



## 副行长程绍凯率队赴惠州分行开展专项调研

9月23日至24日，总行副行长程绍凯率总行贷审会委员一行赴惠州分行，开展对公资产业务专项调研并走访部分重点企业客户。惠州分行行长吴亦冰等班子成员，相关业务部门及经营单位负责人陪同调研并参与座谈会。

为进一步察实情、出实招、办实事，推进各项工作走深走实，程绍凯一行分别前往惠城区、大亚湾区、仲恺高新区走访重点企业、产业园区，并与相关企业负责人进行了深入交流探讨，着

重了解企业、产业园区经营现状、发展中遇到的问题以及金融服务需求等。

在了解惠州本地实体经济及特色产业情况后，程绍凯一行马不停蹄回分行召开座谈会。会上，吴亦冰汇报了分公司资产业务发展策略和工作举措。分公司条线负责人段定波行长助理围绕如何抓住粤港澳大湾区和特色社会主义先行示范区“双区驱动”“深圳都市圈建设”的契机，结合深莞产业向惠州转移的趋势，以惠湾、仲恺区域的

## 副行长田宇与华为集团销售融资部总裁杨树斌会晤

9月9日，副行长田宇受华为技术有限公司邀请，与华为集团销售融资部总裁杨树斌进行了会晤，并参观华为坂田基地ICT企业展厅及方舟实验室，感受5G及万物互联的智能应用。华为集团金融枢纽部总裁张恒安、销售解决方案部部长袁敏、消费者BG财务总监杨波、总行智能科技部总经理张昕、网络与交易银行部副总经理黄敏、数据金融部总经理谢武平，以及广州、深圳分行业务分管负责人张勇和陶欢等参加了本次会晤。

双方回顾了过去一年金销贷产品为华为终端、企业网及华为云各业务板块经销商提供融资服务的良好合作情况，累计投放贷款20亿元，余额3.1亿元。杨

树斌高度评价了我行金销贷产品对不同客群融资需求的快速响应，短短一年，已在华为各业务板块形成销售融资服务最多、最快、最好的合作局面，并对华润银行产业金融创新有了新的认知。本次会晤确定了华为与华润银行战略合作意向，并将开展进一步的深入合作。

(总行公司业务金融部 胡煜)



## 副行长田宇出席“金融知识进海岛”之万山岛公益普及宣传活动

9月24日，由中国人民银行广州分行指导、广东省金融消费者权益保护联合会支持、中国人民银行珠海市中心支行主办、珠海市金融消费者权益保护联合会和珠海华润银行联合承办的“金融知识普及月、金融知识进万家、争做理性投资者、争做金融好网民”金融知识公益普及宣传活动在珠海市万山岛顺利举行。

活动中，副行长田宇表示，长期以来我行在中国人民银行珠海市中心支行和珠海市金融消费者权益保护联合会的正确领导下，始终将保护消费者的合法权益作为自身经营发展的重要使命，积极配合监管部门组织开展金融知识宣传月活动，不断增强金融消费者素质，切实提升消费者满意度。

本次活动还向万山村捐赠金融知识类、财经教育类图书70余本，派发宣传

折页2000余份。

珠海分行为本次“金融知识进海岛”为契机，为珠海市万山岛村民送去最新的金融知识，加强了村民识别非法集资产品的能力，提高了村民的金融风险防范意识，切实维护海岛村民的合法权益。我行将持之以恒，通过举行一系列金融知识普及活动，与金融消费者共筑金融风险防线的坚固防线，增强金融消费者的获得感、幸福感和安全感，更好地共享金融改革发展成果。

(珠海分行 赵楚云)



册提升金融服务水平和创新能力，切实推动分行公司业务持续稳健发展。

(惠州分行 谢惠珍、冯琴)



## 公司业务总监陈建军率队拜访中山市委副书记陈文锋

9月2日上午，总行公司业务总监陈建军在中山分行行长薛锦辉、总行机构业务部及中山分行公司金融部相关负责人的陪同下，拜访了中山市委副书记陈文锋（兼任火炬开发区党工委书记），双方就加深银合作进行了深入探讨与交流。参加本次会谈的还有火炬开发区党工委委员、中山街道党工委副书记、办事处主任谭梅山、中山街道党工委副书记胡楠、公资公司总经理余健华以及华盈公司副总经理谭立明等。

陈建军首先感谢中山市委市政府及火炬高新区区政府一直以来的关心与支持，并介绍了华润集团和华润银行的整体概况。他表示，集团业务板块覆盖了地产、水泥、燃气、超市、医药、金融等多个民生行业，从集团到银行都积极支持和参与中山经济建设。同时表达了进一步深化政银合作的意愿，希望能够得到市委市政府更多的支持，华润银行也将努力为中

山经济发展作出更大的贡献。薛锦辉表示分行将坚持扎根中山、服务本地的战略指导，积极响应政府号召，全力做好金融服务，为打好重振虎威攻坚战贡献华润力量。

陈文锋对陈建军一行的到来表示热烈欢迎，并介绍了中山市发展蓝图，他指出，“重振虎威”是中山市十四五规划的发展主基调，近年来，随着深中通道、南中高速等重点项目的建设，中山市迎来大湾区组团规划、发达城市产业转移等一系列利好政策，高新企业落户已经成为常态，火炬开发区建设步伐也在逐步加快，目前正有条不紊地推进金融板块建设。同时感谢华润银行对中山经济建设的大力支持与投入，并表示将进一步交江和推进双方的密切合作。

通过此次拜访，政银双方进一步加深了解，为后续业务合作奠定了良好基础。

(中山分行 吴若心)

## “润秒贴”跨行贴现业务量突破10亿元

9月24日，我行“润秒贴”跨行贴现业务量突破10亿元，从1亿到10亿的跨越仅仅用了21天，客户数、业务量均实现几何倍增长！截至当日，“润秒贴”产品注册企业1047户，授信企业630户，出账企业309户，客户转化率超60%。单日注册数最高217户。实现贴现量10.32亿元，单日贴现量最高1.85亿元，连续一周单日贴现量超1亿元。

润秒贴作为全线上化、集约化经营的产品，为客户经理赋能，成为客户经理引流拓客好帮手。珠海分行一位客户经理，一周内拓客144户，出账60户，排

名全行第一。同时，针对“园、网、圈、链、会”为核心的私域流量营销思路，深圳分行、珠海分行也在积极挖掘产业园、建材批发市场等潜在客群，已通过专属机构推荐码成功推荐10余户企业，向私域流量营销体系迈出了坚实的一步。

未来，资金运营中心将持续以“支小、支微、支持实体”为导向，提高服务效率、加强服务对接、深化服务创新，为我行智能化转型做出贡献！

(总行资金运营中心 詹天月)

## 关爱银发群体，我行手机银行大字版上线

2020年11月，国务院办公厅下发了《关于切实解决老年人运用智能技术困难实施方案的通知》，要求切实解决老年群体在运用智能技术进行金融活动时遇到的问题。为给我行老年客户提供便捷的移动金融服务，在总行个人金融部及智能科技部的通力协作下，经过近两个月的调研及研发，我行手机银行大字版在9月顺利上线。

围绕“小银行大网络”战略，我行业务全面向线

上化转型，为客户提供了更便捷的金融科技服务。在此过程中，我行深入挖掘老年群体使用传统APP的痛点，对手机银行进行针对性的智能化、适老化改造。手机银行大字版聚焦老年群体高频使用的产品、场景及服务，采用适老化布局，更大字体，更简易的操作流程，致力打造温馨便捷的服务平台，为银发客户提供更好的金融服务。

(总行个人金融部 黄正)

## 我行票据交易量突破万亿元

9月15日，我行全年票据交易量首次突破万亿元，创下历史新高，全年累计票据交易量达10058亿元，达到徽商银行、杭州银行同一等级，这标志着我行进入了城商行票据交易规模第一梯队，在票据市场中处于领先地位。

近年来，我行在票据交易业务建设上不断努力、寻求新的突破，主要包括：第一，建立专业、稳定的票据交易团队，保障直贴卖断的高效流转以及二级市场的交易有序开展；第二，改造升级票据系统功能，简化前台业务操作流程，实现中台风控和后台运营的自动化审批，笔均交易时间约5分钟，进入市场交易效率第一梯队；第三，形成丰富的票据交易产品体系，目前我行票据交易业务已经实现业务品种全面覆盖，包括买入返售、卖出回购、转贴现实卖断、当日过桥、月内托收等；第四，加强票据交易的机制建设，实现业务监测的线上化、系统化运作为主，人工参与为辅。

票据交易量破万亿对我行票据业务具有里程碑意义：一是提升了我的票据品牌价值，票据市场信息灵敏度显著增加，可为各类银行、非银类参与机构进行业务报价和撮合；二是建立了顺畅的票据流转渠道，广阔的交易渠道为直贴上量提供了后续流通的保障；三是积极参与票据回购市场，为全行流动性安全增加了一层保障。

万亿票据交易量是我行票据业务新的起点。资金运营中心将继续以服务直贴、服务客户、服务分行为原则，持续提高票据市场活跃度，加快直贴商票、直贴银票的流转效率，为我行“十四五”战略目标贡献力量。

(总行资金运营中心 朱茵月)

